

## ■【ランチェスターN01 戦略】講演のご案内

---

### 「ランチェスターN01 戦略」弱者が強者に勝つ3つのルール

中小企業のための、1%の勝ち組になる秘訣とは？

---

- ・ 経常利益が10%ない
- ・ やる気はあるが体系的戦略がない
- ・ 目標がなく、売上不足

という売上1~300億円の中小企業社長のための「競争戦略の最高峰」がランチェスター経営戦略です

ランチェスター経営戦略を学ぶと、あなたもN01になれます！

- ・ 弱者と強者の戦略の違いがわかり、勝ち方のルールがわかる
  - ・ 差別化5原則、弱者の5大戦法が使えるようになる
  - ・ シェア戦略がわかり、N01のなり方を実務に使えるようになる
- 

■一流企業の常識＝ランチェスター戦略を実践、推薦する企業、経営者

ソフトバンクの孫さん 「起業をして最も役に立ったのはランチェスター戦略」  
アサヒビールの中條さん 「スパードライのN01はランチェスター戦略そのもの」  
エイチ・アイ・エスの澤田さん 「格安チケットN01はランチェスター戦略のおかげ」  
トリンプの吉越さん 「トリンプの増収増益はランチェスター戦略に沿っていた」  
ドトールコーヒーの鳥場さん 「もっと早く知っていたら今の3倍になっていた」  
ソニー、花王、セブンイレブン、フォーバル、ブリヂストン、日本生命など

---

コンテンツ例

1. 今、なぜランチェスター戦略なのか？＝勝ち方には一定のルール、原理原則がある
  2. ランチェスター戦略の基礎 ＝弱者と強者の戦い方は同じではない！
  3. 弱者の戦略と強者の戦略の違いとは？＝差別化5原則、弱者と強者の5大戦法とは？
  4. ランチェスター戦略方程式、シェアの考え方はなぜ必要か？  
シンボル数字は、75%、40%、25% 必勝の攻撃の原則とは？  
N01にもなり方がある、その順序とは？ 弱者の個別撃破とは何か？
  5. 重要なランチェスター戦略3つの結論とは？ 射程距離理論（3：1）とは何か？
  6. ランチェスター戦略適用事例 ＝経営を有利にする条件とはなにか？
  7. ランチェスター戦略のまとめ ＝やらないことを決めるとはということか？
- 

■ポイント

- ①【実績】豊富＝10年間、1000回以上、上場企業、商工会議所等
  - ②【信頼】の満足度保障 ＝【95.4点】 経営者 1000人の評価
  - ③【安心】ランチェスターN0.1戦略の第一人者だから安心【100%全額返金保証】
-

-----  
■坂上仁志（さかうえひとし） プロフィール  
-----

株式会社フォスターワン 代表取締役社長 経営コンサルタント  
早稲田大学講師（2011年）

一橋大学卒、新日鉄、リクルートなど NO1 企業に勤務後、人材企業をゼロから立ち上げ  
日本一の会社にする 日本一の会社を立ち上げた実績のある、日本でただ一人のラン  
チェスターNO1 戦略の専門家として、日本人として初めてロンドンで海外講演を行う

論語とソロバン = 理念と戦略のある、本物の NO1 企業の事例、ノウハウをベースに  
売上 1~3000 億円の中小（上場）企業向けに、ダントツ NO1 創りの講演・研修、コンサ  
ルティングを行っている 【 NO1 企業=ニッチトップの本物経営 】を支援する

**経営者 1000 人の講演評価【95.4 点】 講演研修回数 10 年間で 1000 回以上**

顧客の不満があればいつでもすべて「100%全額返金保証」 測定できる、お客様の証  
言だけでコンサルティング料金の 10 倍以上の成果をもたらすこともめずらしくない

-----  
■コンサルティング実績

- ①企業規模=100 億~3000 億円 上場企業、製造、医薬、食品、サービスなど
- ②企業規模=10 億~100 億円 製造、人材、広告、飲食、建設など
- ③企業規模=1 億~10 億円 上場企業の関連子会社の立ち上げなど

ランチェスター戦略講演実績：講演費用=40 万円/2 時間

みずほ銀行、SMBC コンサルティング、東京中小企業投資育成、資生堂、ネクスト、三  
井不動産、J A 共済連、ゼロックス、盛和塾、E O、山口銀行、福井銀行など多数

-----  
■お客様の声 著書：「ランチェスター経営戦略」

ランチェスターNO1 戦略こそネクストの戦略そのものです 経営者必読のランチェス  
ター入門の書といえます (株)ネクスト（東証一部） 代表取締役社長 井上高志様  
著書：「ランチェスターNo.1 理論」（ダイヤモンド社）

「ランチェスター経営戦略」「ランチェスター営業戦略」（明日香出版社）

「日本一わかりやすい会社の作り方」「日本一わかりやすい経営理念の作り方」など

連絡先：(株)フォスターワン 〒101-0054 東京都千代田区神田錦町 3-21

TEL/FAX：044-865-4464（川崎事務所）sakauejj@gmail.com



## ■お客様の声

・シンプルかつパワフルにランチェスターN01 戦略の要諦を叩き込んで頂きましたので  
即日アクションプランに落とし込んで実行します 愛のある教えだったと感じました

(株)ネクスト (東証一部 2120) 代表取締役社長 井上高志様

経営に必要な「理念・哲学」とN01になるための「戦略」がこの本には書かれている

サンフロンティア不動産(株) (東証一部) 代表取締役社長 堀口智頭様

彼には、志がありますが、私心はないと思います。知識と経験がありますが、謙虚です

株式会社 プログレッシブ 代表取締役 森田政敏様 (元ユニクロCFO)

・私の実感は、こんなに実践に役立つコンサルティングは初めてだとの思いです。

これまで企業人として数々のコンサルティングや研修を体験してきましたが、

本研修が最も実践的で手順の解かり易い、明日から使える研修でありました。

まずは、研修の時間配分に全く無駄が無く、全ての時間に於いて

全員参画(汗・頭・恥を掻く)で体感する事が実践されている事が素晴らしいです。

また、研修の内容が誰でも実践できる内容であり、素直に実践した人には必ず結果・成果  
が生まれるのです。

コマニー株式会社(7945) 元常務執行役員 西田憲孝様

説得力のあるセミナーの内容、すべてに共感致しました。

我々の人生への取り組み方の不足をずばり指摘されたようで身が引き締まる思いです

本当に坂上先生には感謝の言葉がありません。

(株)ムトウユニパック 代表取締役社長 武藤 佳資様

先生のパワーに脱帽です もっといろいろなものを感じ自分の肥やしにしていきたいと  
思います メディカルコミュニケーションズ 代表取締役社長 小澤 勇之様

坂上先生の講義は、スキルだけではなく、日々の生活に役立つ「基本動作」「基本姿勢」が  
身につく、たいへん有意義な講義でございました 今期の業務に、大いに役立つことでし

ょう 次は、弊社のスーパーバイザーを送り込みますので坂上節で、ビシビシとお願いい  
たします カルチュア・コンビニエンス・クラブ株式会社 エンタテインメント事業本部

FC本部 本部長 能登康之様

「勉強する」というより、「エクササイズする」感覚に近い研修でした ランチェスター理  
論を「アタマ」だけでなく、「カラダ」(行動)もすることでより深く理解出来る 終了後  
の受講者達の晴々とした表情と会話を聞いて、自分も含めて受講して良かった、と思えま  
す 「研修なんてどれも似たようなもの」と思っている方にこそオススメです。

カルチュア・コンビニエンス・クラブ株式会社/築山 大様

早朝経営者セミナー感想 少ない人数で、深い洞察。毎日の行いの原理原則を見直す機会  
です 参議院議員 藤末健三(ふじすえけんぞう)様

いろんな「匠」を持った人、それが坂上さん (株)KCC 代表取締役社長 中井義貴様

多くの人にたくさんの気づきと元気、勇気をこれからも与え続けてください

ダイヤモンド社 副編集長 高野倉俊勝様

坂上さんの話はとてもシンプル。だからこそパワフル。多くの気づきが得られます

三井不動産ビルマネジメント(株) 所長 佐伯正人様

■ランチェスター経営戦略などの著書でご紹介した【 N01 企業事例 】

高級アイスに特化してシェア 75%の**ハーゲンダッツ**

キャラクターせんべいに特化して N01 の株式会社栗山米菓

**居酒屋甲子園 N01 のジャパン興業株**

**障害者雇用率 75%N01 の日本理化学工業株式会社**

銀座に特化した不動産再生 N01 のサンフロンティア不動産株式会社

幼稚園に特化した体育指導 N01 の**幼児活動研究会株式会社**

掃除道で N01 の日本を美しくする会

**夜光性蛍光塗料**世界シェア 80%で N01 の日本特殊化学株式会社

糖度をはかる屈折計でシェア 80%N01 の株式会社アタゴ

安全防犯ミラーシェア 80%で N01 の**コミー株式会社**

アマチュアサッカー開催数 N01 のスポーツマネジメント株式会社

目に見えない展覧会でN01 の**ダイアログ・イン・ザ・ダーク・ジャパン**

口コミシェア 60%で N01 のドライビングスクール**Mランド**益田校

不動産ポータルN01 の株式会社ネクスト

ブライダルキャンドルシェア 60%で N01 のペガサス・キャンドル株式会社

ジェネリック薬品製造数N01 の大洋薬品工業株式会社 (テバ)

ミネラル含有世界一＝ギネスブック登録の「**雪塩**」株式会社パラダイスプラン

**化粧筆**シェア 80%で N01 の株式会社白鳳堂

無洗米製造量シェア 70%で N01 のトーヨーライス株式会社

北海道のケーキ製造数 N01 の株式会社 柳月

**ギネス認定世界最古の温泉旅館法師**

醸造食品製造機械シェア 70%で N01 の株式会社フジワラテクノアート

WEB を使った出前で N01 の**夢の街創造委員会株式会社**

業務用寒天シェア 80%で N01 の伊那食品工業株式会社

大型太鼓シェア 70%で N01 の株式会社浅野太鼓楽器店

**カレー専門店として売上、店舗数で N01 の株式会社壺番屋**

新車開発試作品メーカーで群馬県 N01 の株式会社浅野

石川県クリーニング店舗数で N01 のヤングドライ

差別化して男性顧客だけに特化した (98%) 居酒屋はなこ

パーティションの売上、施工で N01 の**コマニー株式会社**

**熊本県のお弁当販売、店舗数で N01 の株式会社ヒライ**

福井県の蒲鉾メーカーで N01 の安田蒲鉾株式会社

宮崎地鶏の専門料理店で N01 の株式会社アイデア

マンション家庭用浄水器で N01 の株式会社タカギ

国産**オリーブ**生産と通販で N01 の井上誠耕園

滋賀県不動産建築地域密着 N01 (88%) のびわこホームグループ

仏壇墓石製造販売で N01 の株式会社はせがわ 保育園の教材販売 N01 のジャクエツ

インターネットに特化して N01 の**松井証券**