

-----  
■坂上仁志(さかうえひとし)プロフィール

株式会社フォスターワン 代表取締役社長 経営コンサルタント 早稲田大学講師(2011年)

1962年埼玉県生れ、一橋大学卒、新日鉄、リクルートなどに勤務後、起業

日本一の会社を立ち上げた実績のある日本でただ一人のランチェスターNO1戦略の専門家

日本人として初めてロンドンでランチェスター戦略の海外講演を行う

フォスターワンは一を育てるという意味

一流でナンバーワンを育て【全人格を上げる】ことを使命とする

「経営者意識を持った一流のリーダー」育成プログラムを売上1兆円の上場企業に行う

理念ある戦略の実践、つまり、「心技体の経営」でいい会社をつくる、が信念

-----  
■コンサルティング・研修、講演 実績

①企業規模=300億~1兆円 上場企業、製造、医薬、食品、サービスなど

②企業規模=10億~300億円 製造、人材、広告、飲食、建設など

③企業規模=1億~10億円 上場企業の関連子会社の立ち上げなど

■研修、講演回数 1000回以上(10年間)

経営者1000人の講演評価【95.4点】

【100%全額返金保証】10年以上継続中

■コンサルティング・研修企業の特徴

すでにNO1の企業、これからNO1を目指す企業

売上100億円以上の企業が40%(うち80%がナンバーワン企業)

東京以外の企業が2/3 東京の企業が1/3、オーナー企業50%、契約期間1年以上70%

■講演実績 みずほ銀行、一橋大学、早稲田大学、立教大学、楽天 EXPO、三井不動産、資生堂、LIXIL、EO、JA共済連、ゼロックス、法人会、ダイヤモンド経営者倶楽部、中小企業投資育成、SMBCコンサルティングなど多数 講演費用=40万円/2時間 大学時代の体育会アメリカン

フットボール部副将の経験から、「知的体育会系」ビジネスアスリート育成10年以上継続

-----  
■10年以上続けていること

街頭清掃(歌舞伎町、渋谷)、拾ったゴミ1トン、手書きはがき1万枚、神社巡り、毎朝の読書10冊(1頁)、グランドスラム観戦(テニス、ゴルフ)、瞑想、寄付、献血、笑点、プロレス観戦

■連絡先:(株)フォスターワン 〒101-0054 東京都千代田区神田錦町3-21

TEL/FAX:044-865-4464(川崎事務所) sakaejj@gmail.com 携帯= 080-6796-0080



## ■事業内容

---

- ① ランチェスター戦略講演、研修（売上1億～10億円の社長向け）
  - ② エグゼクティブ向けトレーニング（売上10億～1000億円の幹部向け）
- 

## ■講演テーマ

### 「ランチェスターNO1戦略」弱者が強者に勝つ3つのルール

中小企業のための、1%の勝ち組になる秘訣とは？

### ■ランチェスター戦略とは、弱者が強者に勝つルール

- ①市場を細分化し
  - ②競合との力関係を知り
  - ③優先順位をつけ
  - ④差別化して(質的優位)
  - ⑤一点集中して(量的優位)
  - ⑥NO1になる
  - ⑦シェア戦略、マーケティング戦略
- どんな小さなところでもいいからナンバーワンになる 費用 :40万円/2時間
- 

## ■エグゼクティブ向けプログラム例

全人格を上げ 一流でナンバーワンを目指す、**経営者意識を持ったリーダーの育成**

対象者： 役員、部長、リーダークラス 20～40人/回

内容： 理念ある戦略の実践、リーダーにふさわしいフィロソフィの確立

ランチェスター戦略を通じた業績向上、**勝ち方のルール、原理原則を学ぶ**

費用 :720万円/6か月間、月1回集合研修、毎週レポート提出、ほぼ毎日メルマガ配信

---

## ■フォスターワンのトレーニングの特徴

### 1.スーパーアクティブラーニング

**脳科学、心理学に基づいた超能動型のトレーニング、通常の座学の2～10倍の記憶率**

2.一流でナンバーワンを目指す心技体 リーダーに必須！ **理念ある戦略の実践を徹底する**

・フィロソフィ、理念を血肉化する

・ランチェスター戦略、差別化、一点集中、NO1

・マネジメント、目標設定、PDC、5TODO、掃除の実践、良い習慣づくり

3.**空理空論は大嫌い、成果を出す仕組み**にこだわる

毎日、毎週、毎月、1年間の徹底フォロー(課題レポートあり)

---

## ■ランチェスター戦略を実践、推薦する企業、経営者

**P・F・ドラッカーも、GEのJウェルチも、ジョブスも、稲盛さんもランチェスターを実践していた**  
**ソフトバンクの孫さん**「起業をして最も役に立ったのはランチェスター戦略」

アサヒビールの中條さん「スパードライのNO1はランチェスター戦略そのもの」

エイチ・アイ・エスの澤田さん「格安チケットNO1はランチェスター戦略のおかげ」

ソニー、花王、セブンイレブン、フォーバル、ブリヂストン、日本生命など

---

## ■お客様の声

楽天株式会社／出店者向けイベント担当／中村 尚史様

いつ会っても元気をいただける、新しい気づきを与えてくれる坂上先生。

楽天市場出店者向けのイベント内のセミナーでも毎回多くの来場者にご参加いただき、**数多くの登壇者の中でもトップクラスの満足度を獲得されています。**

【 **楽天 EXPO** 】ちなみに満足度の評点は 大変満足(5点)×105名 満足 (4点)× 56名 普通 (3点)× 2名 やや不満(2点)× 1名 不満 (1点)× 0名 で 5点満点で **【 4.62 】**という結果でした。【 92.4点／100点満点 】

【楽天 EXPO を受講された方のコメント】 参加者の声の一部を抜粋

- ・最高にいい話が聞けました。まずは3つからはじめます。
- ・**過去のフォーラムの中で最も良かった**
- ・一番おもしろかった講義でした。
- ・本日の内容で一番良かった。参加者のニーズにあっている内容と思う。
- ・**ここまでコミュニケーションをとる講義は受けた事がなかったので、勉強になりました。**
- ・話しもおもしろく、入ってきやすく、わかりやすく、非常に考えさせる内容でした。
- ・とにかく、すばらしい！良かったです
- ・あつと言う間の1時間でした
- ・**毎回、坂上先生のセミナーをしていただきたいです**
- ・坂上さんは乗せるのが上手。なんでも出来る気がしてきた
- ・時間を忘れる程集中できた、ランチェスターの戦略、わかりやすく説明していただきました。
- ・坂上氏のキャラがいい 本当におもしろかったです。本買います！！
- ・**感動したフォーラムは 2 回目です。**来てよかったです。ボリュームがすごかったです。
- ・前回は坂上氏のフォーラムを受講し、色々考えることと、気付くこと、決意することがあった。
- ・手がつるほど脳を活性化しました。楽しかったです。
- ・**すごくすごく今悩んでいたことにドンピシャで、すっきりしました！！！！**
- ・重要なことをわかりやすく教わりました。もっと時間をかけて聞きたい内容でした。
- ・理論だけの話ではなく実践的で素晴らしかった！
- ・もう一度受けたい
- ・やる気スイッチが入る講義。心がけひとつで会社がいい方向に変わりそうな気がします。
- ・**すごくスピードのある内容で本当によかった。明日から全力投球。**
- ・**いきおいがすごい。のみこまれそう。**
- ・良かった～(くたびれたけど)
- ・本日のような眠たくないフォーラムをお願いします
- ・**楽しかった！もし会社全員できたらもっとよかったと思う**
- ・実践できることばかりでよかったです。
- ・あつという間に終わりました。それぐらい楽しんで学べました。
- ・もう少し時間長くききたかったです 時間があつという間でした。

## ■お客様の声

当財団主催のセミナーでは過去最高の講演者ではないでしょうか。

満足度も非常に高く、こんな講師の方は今までいませんでした。

(財)やまぐち産業振興財団 事業活動支援部 取引振興課 濱中 辰夫

・私の実感は、こんなに実践に役立つコンサルティングは初めてだとの思いです。

これまで企業人として数々のコンサルティングや研修を体験してきましたが、本研修が最も実践的で手順の解かり易い、明日から使える研修でありました。

まずは、研修の時間配分に全く無駄が無く、全ての時間に於いて

全員参画(汗・頭・恥を掻く)で体感する事が実践されている事が素晴らしいです。

また、研修の内容が誰でも実践できる内容であり、素直に実践した人には必ず結果・成果が生まれるのです。コマニー株式会社(7945)元常務執行役員 西田憲孝様

・数あるセミナーや研修を受けてきましたが、これほどまでに会社に良い影響を与えてくれたモノは未だかつてありません。なぜそう思うのか。社員がそう言うからです。「坂上先生に教わって良かったなあ」「会社の雰囲気良かったよね」と 「今回の研修を受けなかった自社」と、「今回の研修を受けた同業他社」を想像すると、本当に冷や汗が出ます。

株式会社鯉平 取締役 清水亮佑さま

・「過去数十人の講師に会ってきましたが、心を揺さぶられる研修というものにはじめて出会いました。坂上講師の研修には信念があり、愛があり、科学があり、ユーモアがあります。単なるコンサルタントのみならず、受講者に幸せになってもらいたい、豊かな人生を送ってもらいたい、そして社会に貢献できる人間になってもらいたい、そのためには今何を考え、何をなすべきか？

そんな想いを単なる教えだけではなく、具体例と科学的根拠と人間愛と少しのユーモアを交えながら熱く語っていただけです。坂上講師の魅力、それはできてないところを叱るのではなく、気づかせてくれるところです。」上場企業 T社 人事研修ご責任者様

坂上さんは非常に熱意のある方で、多くの良い刺激をいただきました！

「勉強する」というより、「エクササイズする」感覚に近い研修でした ランチェスター理論を「アタマ」だけでなく、「カラダ」(行動)もすることでより深く理解出来る 終了後の受講者達の晴々とした表情と会話を聞いて、自分も含めて受講して良かった、と思えます 「研修なんてどれも似たようなもの」と思っている方にこそオススメです。築山 大様

・坂上先生の講義は、私が受けた一橋大学教授の講義より良い、メンバーにも受けさせたい

T社、製造業(上場企業)マーケティング部部長I氏

・坂上先生からは勝つための技術だけではなく、心(フィロソフィ)も学べる。

結果を強烈に追い求めると、ともすれば数字だけで心無い経営をしてしまうかもしれない。

しかし、そこには本当の成功はない。人が商売をする相手は人だからである。

(株)デザインイコール 代表取締役社長 石澤大様

・シンプルかつパワフルにランチェスターNO1 戦略の要諦を叩き込んで頂きましたので 即日アクションプランに落とし込んで実行します 愛のある教えだったと感じました

(株)LIFULL(東証一部 2120) 代表取締役社長 井上高志様

・経営に必要な「理念・哲学」とNO1になるための「戦略」がこの本には書かれている

サンフロンティア不動産(株)(東証一部 834)代表取締役社長 堀口智顕様